



Súbete al vagón de los pedidos

Análisis y propuesta para que El Tren del Aseo muestre su
precio por unidad y por mayor, venda sus cajas armadas y
reciba los pedidos ordenados por WhatsApp.

PREPARADO PARA EL TREN DEL ASEO · SARGENTO ALDEA 321, LOCAL 1 · OCTUBRE 2026

Un local nuevo con buena energía

El Tren del Aseo tiene una marca que se recuerda, un local ordenado y videos cercanos que muestran a las clientas comprando. Ya tienen catálogo en WhatsApp Business y venden por unidad y por mayor. El siguiente paso es que el precio por mayor y las cajas armadas se vean y se pidan solos.

Fortalezas

- Marca con identidad: "Súbete al vagón de la limpieza".
- Catálogo de WhatsApp con fotos y precios.
- Cajas armadas que ya venden (como la dieciochera).
- Videos reales con clientas en el local.

Lo que cuesta hoy

- El catálogo de WhatsApp muestra un solo precio: no se ve el de mayor.
- El link de la bio es un Canva: se mira, pero no se pide.
- Las cajas armadas aparecen en publicaciones sueltas.
- El cliente por mayor tiene que preguntar desde cuánto.

"Ventas por unidad o por mayor" está en la bio. Falta que esté en cada producto.

Lo que el cliente no alcanza a ver

Hoy	Con el catálogo
"¿Y por mayor cuánto sale?" por mensaje.	Cada producto muestra su precio por mayor y desde cuántas unidades.
El precio mayor se calcula a mano.	Al llegar a la cantidad, el precio baja solo y se ve el ahorro.
Las cajas se publican una vez y se pierden.	Sección fija de cajas armadas, para cada fecha del año.
El link de la bio solo se mira.	Un link que vende: se elige, se suma y se pide.
El pedido llega en varios mensajes.	Un solo mensaje con productos, total, retiro o despacho y nombre.

El almacén o el vecino que compra por mayor es el cliente que más vuelve. Hay que mostrarle su precio.

Catálogo El Tren del Aseo

Una página propia con la identidad del Tren, para la bio de Instagram (en vez del Canva), los estados de WhatsApp y un QR en el mesón. Complementa su catálogo de WhatsApp Business, no lo reemplaza.

Función	Para qué sirve
Por unidad o por mayor	El cliente elige y ve los precios que le corresponden.
Precio mayor automático	Desde la cantidad mínima de cada producto, con el ahorro a la vista.
Cajas armadas	Todo para tu Hogar, Aseo personal, dieciocheras, Navidad.
Categorías	Hogar, aseo personal, auto, agua y lo que vayan sumando.
Retiro o despacho	El pedido llega ordenado por WhatsApp, listo para preparar.

Se puede ver funcionando en el demo, con productos de su catálogo y precios por mayor de ejemplo. Vea cómo funciona paso a paso en [demo - trendelaseo.pages.dev/guia.pdf](https://trendelaseo.pages.dev/guia.pdf)

Pago único, sin mensualidad

Catálogo Tren

\$95.000 neto

- Precio por unidad y por mayor.
- Precio mayor automático.
- Cajas armadas y categorías.
- Pedido por WhatsApp con retiro o despacho.
- Hasta 60 productos cargados por nosotros.

RECOMENDADO

Tren Completo

\$130.000 neto

- Todo el Catálogo Tren.
- **Planilla de Google** para cambiar precios, productos, cajas y "sin stock" desde el celular.
- Afiche con QR para el mesón.
- Ajustes durante el primer mes.

Sin mensualidad ni comisión: se paga una vez y la herramienta es de ustedes. Precios netos. Los precios por mayor, mínimos y cajas del demo son de ejemplo y se reemplazan por los reales.

Próximo paso

Un café de 15 minutos en el local para revisar productos, precios por mayor y cajas. Con eso, queda listo en 3 a 5 días hábiles.